

Lebenslauf

Persönliche Daten

Geburtsdatum / -ort 18.03.1964 in Leverkusen/Opladen
Staatsangehörigkeit deutsch
Familienstand verheiratet / 1 Sohn geb. 26.01.2004



Fachbereiche und Erfahrungsfelder

Kundenbetreuung	Planung	Budgetplanung
Changemanagement	Preisgestaltung	Mentoring
Projektmanagement	Nationale Führung	Vertriebscoaching
Mitarbeiterbindung	Bonussysteme	Teambuilding

Berufserfahrungen

Seit 06.1995

Radiometer GmbH, Krefeld

1995 – 1996 Produktmanager Qualitätskontrolle und Blutentnahmesysteme

- Umsatzverantwortung 3 Mio. €
- Änderung des Sales Prozesses mit durchschnittlich 40 % Umsatzwachstum für die folgenden Jahre

1996 – 2006 Businessmanager und Mitglieder der Geschäftsleitung

- Aufbau Business-Unit Key-Account
- Leitung von 4 Geschäftsstellen, 30 Mitarbeiter, Umsatzverantwortung 20 Mio. €

1996 – 2000 Leitung Marketing

- 9 Mitarbeiter
- Maßgebliche Beteiligung am Aufbau eines international einzusetzenden CRM-System

2004 Übernahme der Radiometer AP durch die Danaher Corporation

2006 – 2012 Vertriebsleiter

- 115 Mitarbeiter
- Umsatzverantwortung 55 Mio. € (jährliches Wachstum 4 – 6 %)
- Umsatzplanung und -kontrolle des Bereichs Vertrieb
- Leitung, Koordination, Motivation und allgemeine Führung der Mitarbeiter/innen
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien
- Aufbau von Business-Units
- Akquise und Verhandlungen mit strategischen Partnern/innen
- Projektarbeit für neue Business-Segmente
- Lokale Umsetzung von Akquisitionen

- Organisation, Durchführung und Moderation von Vertriebsmeetings und -trainings
- Kommunikations- und Koordinationssteuerung innerhalb des gesamten Unternehmens

Seit 2012 Vertriebsdirektor

10.1992 – 05.1995	Bayer Dental GmbH, Köln Produktmanager für Alginate und Silikone <ul style="list-style-type: none">• Umsatzverantwortung 2 Mio. €
07.1986 – 09.1992	Astra Chemicals, Wedel Mitarbeiter im wissenschaftlichen Außendienst
10/1984 – 06/1986	Kliniken der Landeshauptstadt Düsseldorf Krankenpfleger, interdisziplinäre Intensiv und Anästhesie

Ausbildung

1981 - 1984	St. Lukas Klinik, Solingen Ohligs Abschluss: Krankenpfleger
1986	geprüfter Pharmareferent, IHK Mittlerer Niederrhein

Weiterbildungen

2017	SLII – Situational Leadership Danaher zertifizierter Trainer
2004 – 2008	Cruisal Conversation, Master Black Belt Value Selling Diverse Kurse des Danaher Business Systems
1996	London Business School

Weitere Fähigkeiten und Kenntnisse

Stärken	Sehr gute Fachkenntnisse Ausgezeichnete rhetorische Fähigkeiten Sicheres Auftreten; überzeugenden Ausstrahlung Hohe Eigeninitiative Ausgeprägtes konzeptionelles, kreatives und logisches Denken Lösungs- und Zielorientiert Loyalität, Flexibilität, Zuverlässigkeit Außerordentliches Verhandlungsgeschick Abschlussicherheit für langfristige Verträge Aufbau langjähriger Kundenbeziehungen
Sprachkenntnisse	Deutsch, Muttersprache Englisch, fließend in Wort und Schrift

EDV Microsoft Word, Excel, PowerPoint, Outlook

Führerschein Klasse A, B, C1, BE, C1E, CE

Wassenberg, 02.05.2023

Uwe van Kempen